

# PROGRAMME DE FORMATION EN PRÉSENTIEL A LA VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES EP2

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Acquérir les compétences professionnelles suivantes nécessaires pour passer l'épreuve d' EP2 au CAP Esthétique Cosmétique Parfumerie ; de préparer le dossier professionnel ainsi que l'épreuve orale de l'EP2.

### PUBLIC CONCERNÉ

Candidat individuel qui a obtenu les autres U.V et qui doit repasser l'EP1 ; Candidat inscrit dans un centre à distance et qui désire approfondir ses connaissances et avoir un suivi. Un candidat qui désire passer son examen par Unité de valeur, tout en maintenant son activité. ....

### PRÉ-REQUIS

Diplôme  
d'au  
moins niveau V .....  
Ou relevé de notes du CAP  
Esthétique -cosmétique  
parfumerie.....

.....

### DURÉE DE LA FORMATION ET MODALITÉS D'ORGANISATION

Durée : 180heures, 3heures par semaine.

Horaires :9h-12h.....

Effectif maximum 10 .....

.....

### LIEU DE LA FORMATION

FB FORMATION ESTHETIQUE

10 rue Ste Opportune, 86000 Poitiers

N° Siret : 82283971800019 N° de déclaration

J

d'existence :75860149386 .....

.....

### CONTENU DE LA FORMATION

Rechercher l'information, Interpréter l'information,  
gérer les rendez-vous, gérer les encaissements, mettre

en valeur les produits et les prestations de services, accueillir, recevoir et transmettre un message, s'intégrer dans une équipe de travail et les Savoirs associés liés à la vente et au milieu professionnel.

Aider à l'élaboration du dossier professionnel correspondant aux activités de vente et de prestations réalisés en PFMP ; Apprentissage des sketches de vente et de la présentation du dossier professionnel et de l'entretien.

## **MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES**

La théorie est enseignée en cours classiques avec support de manuels connectés. Des fiches résumées sont délivrées à l'issue de chaque chapitre. Les classes sont de 10 personnes maximums afin de privilégier l'adaptation au niveau de chacun et de privilégier la communication et l'exercice des sketches. Ceux-ci ainsi que la présentation du dossier professionnel peuvent être filmés après accord des stagiaires puis analysés afin d'améliorer la prestation.

## **PROFIL DU(DES) FORMATEUR(S)**

BERNABE Françoise, titulaire du CAP BP ET BTS Esthétique, de l'habilitation d'enseigner de l'Académie de Créteil. 30 ans d'expérience d'enseignement. En école privée, à l'AFPA et en L.E.P .

## **MODALITÉS D'ÉVALUATION**

Des contrôles écrits pour les matières théoriques des Savoir associés sont demandés après chaque fin de chapitre. Le dossier professionnel est corrigé tant sur la forme que sur le contenu. Les sketches sont évalués sur la grille de notation de l'examen. ....

## **MOYENS TECHNIQUES**

Une salle vente est munie de tables et chaises en U afin de faciliter la concentration et le dialogue. Un tableau blanc ainsi qu'un espace vente (caisse et produits factices) sont disponibles pour le formateur.

2 ordinateurs réservés aux élèves ainsi qu'une imprimante pour leur recherche sont disponibles